ROLLETRENING 2026 · ROLLEKORT

Mentoransvarlig

BNI NORGE

Planlegg 1-til-1-møter med erfarne partnere og følg opp BNI-kompasset til og med uke 10. Deretter følger teamkomitéen opp partneren.

Godkjent: melding samme dag	Uke 1: fem ting	Uke 2–9: riktige partnere	Uke 10: uteksaminert

FØRSTE MENTORMØTE (FØR INNKLAPPING)

- Business-mål for de neste tolv månedene
- BNI-appen lastet ned og logget inn, sammen
- Meld på MSP der og da: anbefalt innen 30 dager, krav innen 60
- Book 1-til-1 med teamleder (uke 2) og konsulent (uke 3)
- Første partnerpresentasjon: ett kundecase
- 1-til-1-skjemaet lastet ned (QR side 8)

ARBEIDSARKET

1	Introduksjon, kompasset, appen · mentor
2	Delta aktivt, presentasjoner · teamleder
3	MSP og verktøyene · konsulent
4	Oppmøte, rapportering, referanser · koordinator
5	Connect og appen · informatør
6	En referanse fra hvert 1-til-1 · erfaren partner
7	Kontaktsirkler og invitasjon · vekst
8	Powerteam
9	Treninger og utvikling · utdanning
10	Oppfølging og strategi · mentor

VELG RIKTIG PARTNER

- 2–4 partnere klare for hver uke
- Velg den som passer best i kontaktsirkelen
- Brif på forhånd: tema og hvem den nye er
- Ca. 10 min tema, resten et vanlig 1-til-1
- Én ny person per uke for bredest mulig nettverk

HVER UKE

- Pkt 7: hva kompasset er · alle møter meg · bak i rommet · MSP og ferdige, med applaus
- Vis mentorlysbildet i BNI+
- Bak i rommet under orienteringen: spørsmål, booket 1-til-1, neste steg
- Neste 1-til-1 booket før de går

UKE 10: UTEKSAMINERT

- Fullt 1-til-1 med skjemaet
- Referanser gitt og fått · Takk for business (TFB) rapportert
- Seks presentasjoner planlagt · på talerlisten
- Kontaktsirkel kartlagt · gjester invitert
- MSP tatt · neste trening valgt · over til komitéen

MÅLET

- En referanse til den nye de tre første ukene (mentor, teamleder, konsulent)
- Den nye gir en referanse i uke 2–4
- Fem ekspertområder hen vil ha inn i teamet
- 5–7 nye per mentor · flere: to mentoransvarlige

> *«Resultatene starter når handlingen starter.» Kenneth Tinglum*